

# COOPERANDO

Jornal da Cooperativa Regional de Produtores Rurais de Sete Lagoas Ltda . Ano 50 . Número 584 - 15 de AGOSTO de 2018



**TELEFONES:**  
(31) 3771-5554  
(31) 3774-6666

## A história do arame farpado

"Mais leve que o ar, mais forte que uísque e mais barato que poeira"

PÁGINA 08



## Nas belas trilhas de Minas

PÁGINA 08

## MAIORES FORNECEDORES

PÁGINA 10

## MELHORES NA QUALIDADE

PÁGINA 11

## BALCÃO DE NEGÓCIOS

PÁGINA 14

## CADERNO DE RECEITA



## Creme de milho

PÁGINA 16

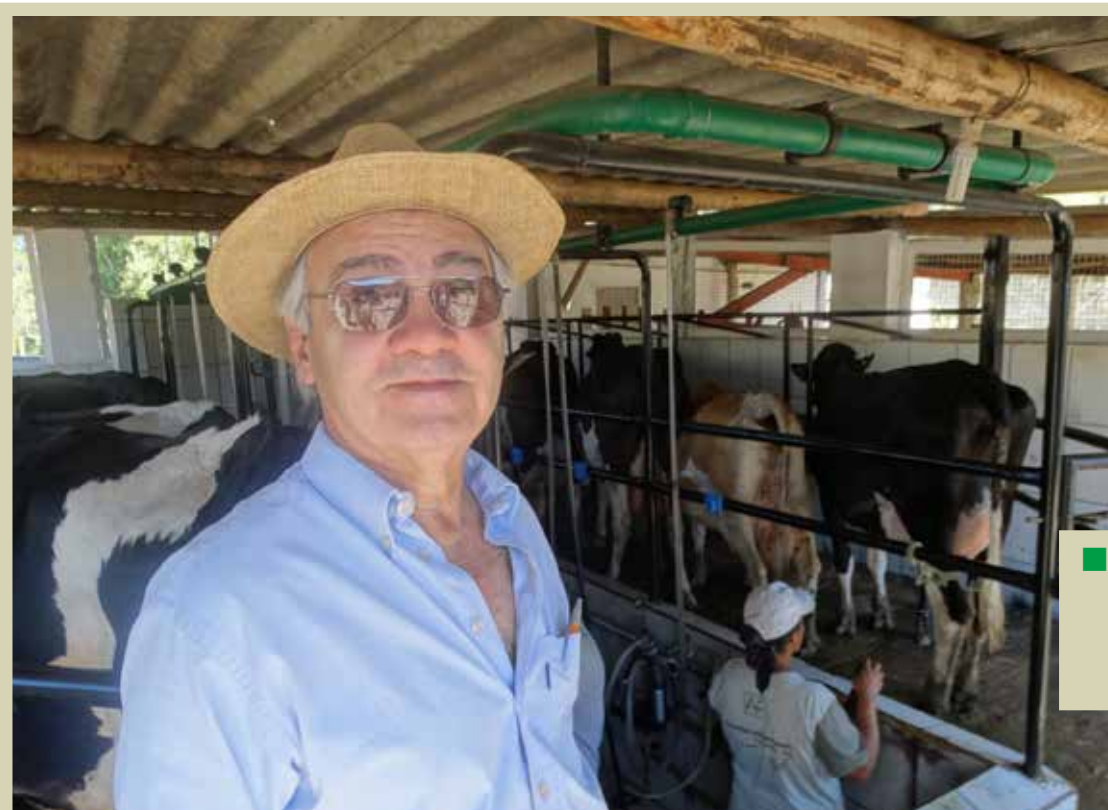
## CULTIVO HIDROPÔNICO



A hidroponia é forma de cultivo protegido em que os nutrientes são fornecidos às plantas cultivadas por meio de uma solução nutritiva contendo todos os nutrientes necessários e o solo pode ser substituído por um substrato inerte. Na prática, requer conhecimentos técnicos para lidar com o manejo da cultura, da solução nutritiva e do cultivo protegido.

PÁGINA 06

## O leite é a melhor atividade dentro de uma fazenda



O produtor associado da Coopersete Amaril Franklin é proprietário da vaca Grande Campeã do Torneio Leiteiro da Coopersete, realizado entre junho e julho de 2018. O animal Zuleta,  $\frac{3}{4}$  holandesa, produziu 81,640 kg de leite/dia. Outra vaca do produtor também produziu 80,600 kg de leite/dia, durante o Torneio Leiteiro de Funilândia. A média do rebanho é de 25 litros/dia.

■ Amaril Franklin projeta retomar a produção de 2.200 litros de leite por dia

PÁGINA 03



J. A. Imóveis  
P.J.: 432 - CRECI 4749

## O endereço dos bons negócios



Aqui você vende. Aqui você compra. Aqui você aluga o seu imóvel.

Praça José Antônio da Silveira, 29 - CANAAN  
Telefone: (31) 3773-4096 . Fax: (31) 3771-4406

e-mail: faleconosco@jaimoveis.imb.br - www.jaimoveis.imb.br

Em frente ao Santuário da Adoração

## EDITORIAL

# Cooperando em Site

O COOPERANDO entrou definitivamente para a grande rede mundial. O projeto que está no ar ainda é modesto. É apenas um começo. Em um primeiro momento, criamos links para que o leitor possa pesquisar, acessar e ler todas as edições do jornal a partir de 2010. Elas já estavam disponíveis no site calameo.com com bom acesso. No últimos mês - 14 de julho à 12 de agosto - foram 662 visitas, para todas as publicações: 65% delas através de smartphones; 34,7% por computador; e, 0,3 por tablet.

O jornal impresso continua. Ter um site é apenas um complemento. Estar na grande rede mundial é uma tendência para todos os veículos de comunicação. Os tempos modernos exigem dinâmica e interação. Um projeto mais moderno está em execução. Em breve estará no ar e em evolução constante. Vamos trazer todas as matérias técnicas publicadas, todas as entrevistas com o produtor, todos os contos. E informações diárias do setor. As ideias são grandes e as possibilidades são infinitas. Acessem [www.cooperando.agr.br](http://www.cooperando.agr.br) e deixem suas sugestões.

## NÚMEROS

## Exportações de animais

Segundo o Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços, o Brasil exportou 51,0 mil cabeças de bovinos vivos em julho, com um faturamento total de US\$34,00 milhões. No acumulado de 2018 foram exportadas 439,6 mil cabeças, ultrapassando o total exportado em todo o ano de 2017, que foi de 400,0 mil cabeças. Os países importadores de gado em pé do Brasil em julho foram: Turquia, Líbano, Jordânia e Iraque.

## Preservamos a vegetação

Estudos feitos pela Embrapa e NASA demonstram que o Brasil protege e preserva a vegetação nativa em mais de 66% de seu território e cultiva apenas 7,6% das terras. A Dinamarca cultiva 76,8%, dez vezes mais que o Brasil; a Irlanda, 74,7%; os Países Baixos, 66,2%; o Reino Unido 63,9%; a Alemanha 56,9%. A maior parte dos países utiliza entre 20% e 30% do território com agricultura. Os da União Europeia usam entre 45% e 65%. Os Estados Unidos, 18,3%; a China, 17,7%; e a Índia, 60,5%.

**BEBIDA LÁCTEA**

- ✓ FRUIT SETE MORANGO - 1LT.
- ✓ FRUIT SETE MORANGO - 120ML.

**LEITES**

- ✓ LEITE SETE PASTEURIZADO INTEGRAL - 1LT.
- ✓ NOSSO LEITE PASTEURIZADO SEMIDESNATADO - 1LT.
- ✓ LEITE SETE DESNATADO TIPO C - 1LT.

**MANTEIGA**

- ✓ MANTEIGA POTE SETE - 200GR.
- ✓ MANTEIGA POTE SETE - 500GR.

**DOCES**

- ✓ DOCE DE LEITE SETE LATA - 800GR.
- ✓ DOCE DE LEITE SETE LATA - 10KG.

**DOCES**

- ✓ DOCE DE LEITE SETE BARRA - 500GR.
- ✓ DOCE DE LEITE SETE BARRA - 7KG.

**QUEIJOS**

- ✓ QUEJO RICOTA FRESCA - 500GR.
- ✓ QUEJO MINAS FRESCAL - 500GR.
- ✓ QUEJO MINAS FRESCAL - 1KG.
- ✓ QUEJO MINAS PADRÃO - 500GR.

**Produtos Sete**

**MUSSARELA**

- ✓ QUEJO MUSSARELA - 500GR.
- ✓ QUEJO MUSSARELA - 2KG.
- ✓ QUEJO MUSSARELA BOLINHA - 500GR.

**REQUEIJÃO**

- ✓ REQUEIJÃO BARRA SETE - 500GR.
- ✓ REQUEIJÃO BARRA SETE - 1KG.

**REQUEIJÃO**

- ✓ REQUEIJÃO POTE SETE - 200GR.
- ✓ REQUEIJÃO POTE SETE - 300GR.

Cooperativa Regional de Produtores Rurais de Sete Lagoas Ltda.  
Rua Dr. Renato Azeredo, 1807 - Centro - Sete Lagoas - MG  
E-mail: [vendas1@coopersete.com.br](mailto:vendas1@coopersete.com.br)  
Fone: (31) 98525-9310 / 3773-2899

**LEITE VEM É DE VACA**

PARCELAS DE  
**R\$ 49,90**  
Valor de diária correspondente ao grupo B

**LOCVEL**  
aluguel de carros

Reservas: 31 3774-1166  
Rua Benedito Valadares, 52  
Centro - Sete Lagoas

**MARCINHO VEÍCULOS**

Rua Benedito Valadares, 49 - Centro - Sete Lagoas  
[www.marcinhoveiculos.com.br](http://www.marcinhoveiculos.com.br) 31 3772-1166

## EXPEDIENTE

**COOPERATIVAREGIONALDEPRODUTORES RURAIS DE SETE LAGOAS LTDA - COOPERSETE.** Rua Ulises Vasconcelos, 18-35.700-030. Sete Lagoas. MG. Telefones: PABX (31) 3779-2350. FAX: (31) 3779-2351. CGC: 24.989.477/0001-00. Inscrição Estadual: 672.044.576.0045. **Diretor Presidente:** Mauro de Melo Figueiredo. **Diretor Comercial:** Ivan Leão França. **Diretor Financeiro:** Maurílio Vaz de Melo. **Conselho de Administração:** Antônio de Castro Matoso, Antônio Fortunato Martins, Ernane Gonçalves de Paula, Geraldo Eustáquio Moreira, Moacir Ribeiro de Matos e Raul Diniz Neto. **Conselho Fiscal:** Adilson Evangelista Silva, Helvécio Marques e Marcelo Azeredo Barbosa. Suplentes: Edmilson Lourenço de Freitas, Ronaldo Antônio de Oliveira e Vicente Duarte de Paula.

**COOPERANDO.** **Editor e Jornalista Responsável:** Marcelo Guimarães dos Santos (Reg. Prof. DRT: "MG 07484 JP"). **Conselho Editorial:** Édio Costa (Professor - UFSJ), Guilherme Viana (Jornalista - Embrapa Milho e Sorgo), Jadir Maurício Lanza Rabelo (Presidente Sindicato Rural), José Joaquim Ferreira - Juca (agrônomo), Marcelo Guimarães (Jornalista - Coopersete), Maria Celuta Machado Viana (Pesquisadora - Epamig), Maurílio Vaz de Melo (Produtor Rural - Coopersete), Ramon Costa Alvarenga (Pesquisador - Embrapa Milho e Sorgo), Tatiane Cristelli (Agrônoma - Coopersete) e Walfrido Albernaz (agrônomo extensionista - Emater). **Tiragem:** 2.000 Exemplares. **DISTRIBUIÇÃO GRATUITA.** Impressão: Sempre Editora. **Representantes:** Agência Águia Marketing e Pesquisas Ltda., AGROMÍDIA e SL NOTÍCIAS LTDA. - Telefone: (31) 3771-0877. **O COOPERANDO não se responsabiliza pelas matérias assinadas.**

## LATICÍNIO

Fonte: cienciadoleite.com.br

# Leite Pasteurizado

A pasteurização é empregada para garantir ao consumidor um leite seguro, isento de microrganismos que podem causar doenças no homem. Pasteurização: consiste no tratamento térmico do leite a uma certa temperatura (71 a 75°C), inferior ao ponto de ebulição, durante um determinado tempo e resfriá-lo imediatamente. A pasteurização é suficiente não só para destruir os microrganismos patogênicos do leite, mas também a quase totalidade da flora bacteriana, com pequena modificação na estrutura físico-química do leite e nas suas propriedades organolépticas normais. Há dois processos de pasteurização mais comumente usados: pasteurização lenta e pasteurização rápida.

**Pasteurização Lenta** - Consiste no aquecimento do leite em tanque cilíndrico-vertical, de parede dupla, munido de agitador. Aquece-se o leite, com agitação constante, a 65°C e mantê-lo nessa temperatura por 30 minutos. O aquecimento é feito através de água quente circulando nas paredes duplas do aparelho. Em seguida resfria-se a 4 a 5°C, através da circulação de água gelada nas paredes duplas do aparelho. Este tipo de pasteurização é utilizado somente por pequenas indústrias, pois se trata de um processo mais demorado.

**Pasteurização Rápida** - Consiste no aquecimento do leite em tanque cilíndrico-vertical, de parede dupla, munido de agitador.



Os produtos fabricados com leite pasteurizado são mais uniformes, mais saborosos e de melhor conservação

O aparelho utilizado consta de um conjunto de placas, todo em aço inoxidável. O leite é aquecido e resfriado circulando entre as placas, em camadas muito finas, em circuito fechado, ao abrigo de ar e da luz sob a pressão, à temperatura de aquecimento de 71 a 75°C, durante 15 segundos e resfriado com água gelada a uma temperatura de 2 a 3°C.

Este processo apresenta as seguintes vantagens sobre a pas-

teurização lenta: controle e segurança do processo; mais eficaz; processo contínuo, com muita rapidez; maior volume de leite pasteurizado; processo automático de limpeza; economia de mão-de-obra; menor espaço para instalação e economia de energia pelo processo de regeneração no interior do aparelho. A pasteurização não é um processo para recuperar um leite de má qualidade, mas um tratamento para prolongar a

conservação do leite, sem alterar suas propriedades organolépticas, físicas e nutritivas.

É também uma forma de proteger a saúde do consumidor, porque destrói os microrganismos transmissores de doenças, que porventura existam no leite e aqueles que inferiorizam a qualidade dos produtos derivados do leite.

Os produtos fabricados com leite pasteurizado são mais uniformes, mais saborosos e de melhor conservação. Todo leite cru ou pasteurizado deve ser mantido resfriado, entre 2 e 5°C, para sua melhor conservação. Após esse tratamento térmico, o leite é resfriado a 5°C e, em seguida, é embalado e estocado em câmaras refrigeradas.

Leites pasteurizados devem ser mantidos em refrigeradores durante todo o tempo: na indústria, no comércio e em casa; o transporte do leite do mercado ou padaria até em casa deve ser o mais rápido possível.

A refrigeração do leite é importante para evitar que ele estrague mais rapidamente, ou seja, antes de chegar ao fim do prazo de validade. A razão disso acontecer é porque existem bactérias que sobrevivem à pasteurização e que, apesar de não fazerem mal à saúde, podem estragar o produto.

O consumidor deve ficar atento para voltar o leite rapidamente à geladeira, também após o uso, porque quanto mais tempo o leite fica fora da geladeira, mais rápido ele azeda.

**Os tipos de leite pasteurizado** - Existem tipos diferentes de leite pasteurizado, classificados como tipo A, tipo B ou tipo C, de acordo com a forma em que o leite é obtido na fazenda. A principal diferença entre eles, é a quantidade de microrganismos presentes antes e depois da pasteurização.

O leite tipo A é obtido sob um controle mais rigoroso, pasteurizado e embalado na própria fazenda, contendo, portanto uma menor quantidade de microrganismos. Já o leite tipo B é transportado para a indústria onde é pasteurizado e embalado. O leite tipo C é aquele que também é pasteurizado e embalado na indústria, contendo, no entanto, um número maior de microrganismos. Além disso, o leite tipo C tem 3% de gordura, enquanto que os tipos A e B possuem quantidade de gordura superior.

**As embalagens de leite pasteurizado** - O leite pasteurizado pode ser encontrado em diferentes tipos de embalagem, como a garrafa plástica e a embalagem cartonada (caixinha de leite pasteurizado), porém, o saquinho plástico é embalagem mais comum.

**A conservação em geladeira** - O leite pasteurizado deve ser sempre mantido em geladeira, qualquer que seja a embalagem, para que não azede. A caixinha de leite pasteurizado não pode ser confundida com a de leite longa vida, que pode ser mantido fora da geladeira.

## RAILOC

Andaimes  
Escoramentos  
Máquinas  
3774-1818

MILHO VERDE  
PICADO de  
alta qualidade

FAZENDA  
DO RIACHO

Fones: (31) 99618-1920

## Participe da nossa tradicional feijoada!

Feijoada  
2018



- Data: 26/08 - domingo
- Horário: 12 às 17 hs
- Local: Sítio 2001
- Valor: R\$ 25,00

Adquira seu convite conosco  
Aceitamos cartões de crédito e débito  
Mais informações: (31) 3774-2101

O valor dá direito à tira gosto e feijoada. Bebidas à parte.

Promoção

## Viaje com a Kingdom

Na Kingdom você aprende a falar inglês fluente em dois anos e ainda concorre a uma viagem para a Europa com tudo pago!  
Confira nosso regulamento

KINGDOM  
K

Agende uma aula demonstrativa gratis!  
Rua Ilka, 30 - Centro Tel: (31) 3776-9988

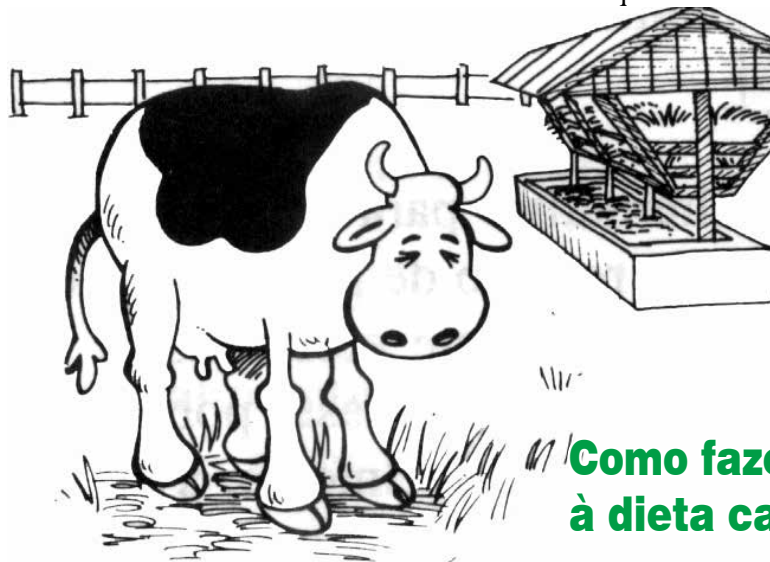
Para anunciar no  
COOPERANDO ligue: (31)  
99901-2327 ou passe um  
e-mail para marcelo@  
cooperando.agr.br

**O PRODUTOR PERGUNTA,  
A EMBRAPA RESPONDE**



**O uso de roçadeiras nas pastagens de capim-elefante é prejudicial?**

As capineiras e pastagens de capim-elefante são sensíveis ao uso de roçadeiras, o que reduz a sua vida útil. O ideal é o corte com foice, mas nem sempre isto é possível. No caso da pastagem, não é necessário roçar sempre.



**O que é fenação?**

A fenação é uma técnica de conservação das plantas forrageiras, desidratadas naturalmente (a campo) ou em secadores artificiais. Em sistemas extensivos ou semi-intensivos de produção de leite, a fenação é uma técnica que permite usar, no período da seca ou de baixas temperaturas, a forragem excedente produzida na época das águas. Já em sistemas intensivos de produção de leite, nos quais os animais são mantidos estabulados, o feno pode constituir, ao longo do ano, importante alimento volumoso para o rebanho. Algumas gramíneas e leguminosas apresentam sérios problemas para a ensilagem, como excessiva umidade e baixo teor de carboidratos solúveis no momento do corte, tornando a fenação boa alternativa. A época de corte determinará a qualidade do feno. Assim, deve-se cortar a planta forrageira quando ela apresentar alto valor nutritivo e boa produção de massa verde. Pode-se armazenar o feno produzido a campo ou em galpões. No método a campo, deve-se fazer medas, de modo a diminuir, ao máximo, a superfície de exposição do feno às intempéries.

**Quais as características de uma boa instalação para bezerros?**

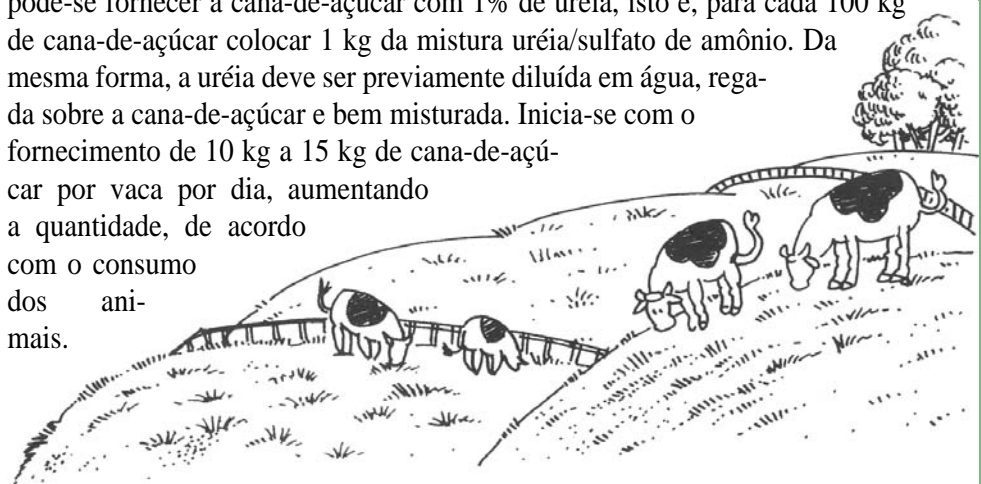
Ela deve ser de baixo custo, oferecer conforto para os animais e facilitar o manejo, principalmente com relação à mão-de-obra. Acredita-se que um dos principais fatores relacionados com a alta taxa de mortalidade de bezerros jovens seja o uso de instalações inadequadas. Certos tipos de instalação exigem muita mão-de-obra, dificultando a execução das tarefas de rotina. Alguns aspectos desejáveis já foram identificados: limpeza do local, separação de bezerros por idade, baixa umidade, proteção contra ventos fortes, camas secas, boa ventilação e sombra. Principalmente nos dois primeiros meses de vida, os bezerros devem ser mantidos isolados uns dos outros, permitindo melhor observação dos animais durante essa fase, que é a mais crítica.

**O que é a tristeza bovina?**

Trata-se de uma enfermidade que afeta principalmente o rebanho bovino, pela infecção de dois parasitos (Babesia e Anaplasma) que destroem os glóbulos vermelhos do sangue. Esses parasitos são transmitidos pelos carrapatos e podem ocorrer juntos ou separados.

**Como fazer a adaptação dos animais à dieta cana-de-açúcar/uréia?**

Na primeira semana fornece-se a cana-de-açúcar com 0,5% de uréia, isto é, para cada 100 kg de cana-de-açúcar colocar 500 g de uréia. Esta uréia deve ter sido diluída, previamente, em 3 a 4 litros de água. A partir da segunda semana, pode-se fornecer a cana-de-açúcar com 1% de uréia, isto é, para cada 100 kg de cana-de-açúcar colocar 1 kg da mistura uréia/sulfato de amônio. Da mesma forma, a uréia deve ser previamente diluída em água, regada sobre a cana-de-açúcar e bem misturada. Inicia-se com o fornecimento de 10 kg a 15 kg de cana-de-açúcar por vaca por dia, aumentando a quantidade, de acordo com o consumo dos animais.



**RETIFICA DIESEL SETE**  
SEGURANÇA E ALTA TECNOLOGIA

SERVIÇO CERTIFICADO

CONAREM

www.retificadieselsete.com.br  
FONE: (31) 3773-1557

**Silagem de Milho**

**Ensacada**  
Excelente qualidade  
Bem granulado e curtido  
Sem inoculante

SACOS DE 30 KG: R\$ 9,50

Preço especial acima de 20 sacos

(31) 99777-5938 - Luiz Guilherme  
(31) 99959-4990 - Cristiano

**TRATORLAGOS** Massey - Valmet  
Ford - CBT - CASE

Peças para tratores

FONES: (31)  
3771-1946  
3773-5496  
3771-6853  
8757-5496

Av. Doutor Renato Azeredo, 931 - Sete Lagoas (MG)

**Tambores, Bombonas e Ferragens**  
para fabricação de muros

**TAMBORSETE**

Fone: (31) 3771-3163  
Cel.: (31) 9791-2521

Rua Agapito da Silva Melo, 14 - Jardim Amélia - Sete Lagoas

# O uso de Boostin® em bovinos de leite

## Estratégia para incrementar a produtividade

### -Quais são os segredos para superar os desafios na produção de leite?

Não existe segredo. Aumentar a produtividade é um desafio constante assim como buscar o ponto de equilíbrio da produção e lucratividade. Aumentar o lucro consiste em reduzir custo de produção, gerenciar melhor a propriedade, aumentar o número de animais e aumentar a produção por animal. A redução do custo de produção envolve fatores como reduzir gastos com medicamento, mão-de-obra e materiais de consumo além de investir em alimentação e reprodução. Utilizar um bom medicamento no momento correto e treinar a mão-de-obra pode promover grande impacto na redução do custo de produção. Outro ponto importante é o gerenciamento. Trabalhar de forma organizada, criar e ter rotinas, procedimentos operacionais descritos e monitorar continuamente para realizar ajustes são condições favoráveis para o máximo desempenho da atividade. Quando disse acima em aumentar o número de animais, muitos pensam em comprar animais. Entretanto, é possível aumentar este número melhorando os índices reprodutivos, diminuindo o descarte, criando melhor as bezerras, e também comprando animais. Por fim, mas não menos importante,

aumentar a produção por animal pode ser conquistada através de melhor nutrição e alimentação, melhorando a genética, criando rotinas, proporcionando conforto para as vacas e utilizando bST (Boostin®).

### - O que é bST e por que é utilizado na pecuária leiteira?

O bST é a sigla utilizada para somatotropina bovina, que é uma proteína, liberado pela glândula pituitária anterior, responsável pelo controle da partição de nutrientes em vacas em lactação. Esta proteína natural, produzida agora pela tecnologia do DNA recombinante (bSTr), é usada em diversos países, como também no Brasil, onde tem reduzido o custo da produção leiteira e, conseqüentemente, aumentado o lucro para o produtor.

### - Como o bSTr (BOOSTIN\*) atua na vaca para aumentar a produção de leite?

Os mecanismos de atuação do bSTr são complexos, envolvendo a fisiologia do animal em vários tecidos específicos. Em linhas gerais, o bSTr (BOOSTIN\*), quando aplicado na vaca, irá interagir com receptores presentes no fígado do animal e produzir IGF-1. Este IGF-1 irá atuar na glândula mamária, diminuindo a apoptose (morte celular) e conseqüentemente aumentando a

produção de leite. O BOOSTIN\* diminui a queda mensal de produção e melhora a persistência, portanto, aumentando a produção de leite. BOOSTIN é uma suplementação de bST.

### - Quando e como deve ser feita a suplementação com BOOSTIN\*?

Após o parto a vaca atinge o pico de produção cerca de 35 a 60 dias, conforme sua genética. Os animais mestiços alcançam o pico de produção entre 35 a 45 dias após o parto e possui uma persistência da lactação menor quando comparado com a raça holandesa, que atinge o pico aproximadamente com 60 dias após o parto. A suplementação com BOOSTIN\* deveria começar a partir do momento que o animal atingiu o pico de produção, pois, a partir deste momento a produção começa a diminuir mensalmente. Logo, o início da aplicação deve ser conforme a genética do animal e o momento que este atingiu o pico de produção. Desta forma, a utilização da ferramenta e da tecnologia está sendo aplicada de maneira mais eficiente. Assim inicia-se uma série de aplicações a cada 14 dias durante a lactação, encerrando duas semanas antes da data prevista para secagem do animal. Muitos produtores não conhecem este processo e utili-

zam de maneira menos eficiente, iniciando a aplicação muito tarde ou com medo que o uso pode atrapalhar a reprodução.

### - O bSTr atrapalha a reprodução?

O que atrapalha a reprodução é não ter um bom controle sanitário, uma boa dieta e manejo. Diversos estudos recentes comprovam que bST melhora a reprodução e pode incrementar em até 9% a taxa de concepção.

### - Qual a importância do manejo em relação à utilização de bSTr?

O manejo é extremamente importante. Isto é, quanto melhor o manejo, melhores são os resultados. Não existe mágica, um bom manejo de vacas leiteiras incluindo necessariamente controle sanitário, nutrição, reprodução, instalações adequadas, conforto, entre outros fatores, é de fundamental importância para se obter por completo os benefícios oferecidos pela utilização do bSTr.

### - E quanto à alimentação e nutrição?

O sucesso do uso do bSTr está diretamente relacionado a um nível nutricional adequado que sustente o aumento de produção. Ocorre um aumento na ingestão da matéria seca algu-

mas semanas após o início da suplementação, o que corresponde ao aumento da produção.

### - Fale um pouco sobre o produto BOOSTIN\*?

BOOSTIN\* é a marca comercial para formulação de somatotropina bovina da MSD Saúde Animal. Pode ser encontrado na CooperSete, em embalagens de 25 doses. Cada dose com 2 ml contém 500 mg de bSTr, 1.655 UI de vitamina E (acetato) e 166,5 mg de lecitina. BOOSTIN\* é indicado para o aumento da produção de leite. Deve ser utilizado por via subcutânea com pistola que acompanha as seringas do produto, preferencialmente na fossa isqueo-retal, alternando-se o lado da aplicação (direito e esquerdo). Uma via de aplicação alternativa pode ser a região da paleta, tomando-se o cuidado de levantar a pele, assegurando que o produto seja aplicado pela via subcutânea. A resposta à suplementação inicia-se dias após a primeira aplicação, tendo incremento da produção a cada ciclo e aplicação. Recomendando sempre fazer as contas e comprovar que o investimento proporciona um ganho muito interessante para o produtor.

Patrícia Roberta de Salles - Pós graduada em Gestão do Agro-negócio - Rehagro; Consultora em Pecuária MSD Saúde Animal

**Boostin®**  
Tecnologia e segurança na produção de leite.

**LEITE LUCRO!**

**MSD**  
Saúde Animal

**Boostin®**  
CONTÉM: 25 seringas com 2 mL cada (25 doses)



# CULTIVO HIDROPÔNICO

## SISTEMAS HIDROPÔNICOS

Existem vários tipos de sistemas hidropônicos que se diferem pela forma de sustentação da raiz, do fornecimento de nutrientes e o fornecimento de oxigênio, havendo ou não o reaproveitamento da solução nutritiva.

A escolha do sistema de cultivo irá depender das condições do local onde o sistema hidropônico será implantado, dos materiais disponíveis, dos custos (quanto se quer investir) e da cultura que irá ser cultivada. Não se pode afirmar, com certeza, que um sistema hidropônico seja o 'melhor', pois o que importa é se a técnica escolhida atende as necessidades e exigências daquele que a escolheu e das condições gerais que o ambiente propicia.

### Técnica de fluxo laminar de nutrientes

Entre os sistemas de cultivo é o mais conhecido. Neste sistema a planta cresce em canais de cultivo onde desenvolve seu sistema radicular, de modo que 2/3 deste permanece parcialmente submerso na solução nutritiva que circula, intermitentemente, em intervalos definidos e controlados por um temporizador, e o 1/3 restante deve desenvolver-se ao ar livre, absorvendo oxigênio.

Já existem no mercado os perfis hidropônicos que são próprios para este sistema de cultivo, mas também podem ser utilizados tubos de PVC inteiros ou partidos ao meio longitudinalmente. Neste último caso, podem-se utilizar substratos para sustentação das plantas ou apenas a cobertura dos canais de cultivo tais como o isopor, filmes plásticos, embalagens tipo longa vida (tetrapak) e outros materiais.

### Cultivo em Piscina

Utiliza-se uma estrutura semelhante a uma mesa plana com bordas laterais mantendo uma lâmina de solução nutritiva (5 a 20 cm) onde as raízes ficam submersas, dotada de um sistema de entrada e drenagem promovendo a circulação da solução.

### Cultivos com substratos

De modo geral, os cultivos hidropônicos com substratos são mais usados para culturas que têm o sistema radicular e a parte aérea mais desenvolvida.

Neste sistema as plantas são sustentadas por substratos inertes que podem ser: INORGÂNICOS (Cascalho, brita, argila expandida, areia, vermiculita, lã mineral, espumas sintéticas) e ORGÂNICOS (casca de arroz carbonizada e turfa).

A hidroponia é forma de cultivo protegido em que os nutrientes são fornecidos às plantas cultivadas por meio de uma solução nutritiva contendo todos os nutrientes necessários e o solo pode ser substituído por um substrato inerte.

Na prática, a hidroponia requer conhecimentos técnicos para lidar com o manejo da cultura, da solução nutritiva e do cultivo protegido, e atualmente está mais difundida próximo aos grandes centros.

Este sistema pode ser utilizado no cultivo de diversas espécies tais como alface, agrião, tomate, pepino, pimentão, morango e flores dentre outras espécies.

**VANTAGENS** - As vantagens desta forma de cultivo são: maior uniformidade na produção devido às condições ótimas para o crescimento das plantas; maior produção por área em função do melhor aproveitamento da área cultivada; ciclos de cultivos menores, o

crescimento é em média 30% mais rápido que cultivos normais; maior ergonomia no trabalho, pela facilidade da execução das tarefas nas bancadas de cultivo; uso racional de água e fertilizantes, pois os nutrientes prontamente disponíveis para as plantas e fornecimento de água necessária para a planta; redução no uso de defensivos agrícolas; permite o cultivo em locais onde seria inviável o cultivo convencional.

**DESVANTAGENS** - As desvantagens são: maior investimento inicial se comparado ao cultivo convencional; necessidade de conhecimentos técnicos; dependência de energia elétrica ou sistema alternativo; a contaminação da água afeta todo o sistema de cultivo.

Ao se analisar as vantagens e desvantagens do cultivo em sistema hidropônico verifica-se que esta técnica pode proporcionar alimento saudável, uso consciente dos recursos e melhor condições de trabalho.



■ Cultivo de tomate em substrato argila expandida e solução fornecida por gotejamento



■ Cultivo hidroônico de agrião em sistema NFT



■ Produção de lisianthus em sistema hidropônico



■ Produção de mudas de alface em sistema tipo piscina

A escolha do meio deve ser feita de acordo com sua disponibilidade, custo e qualidade para cultivo, não devendo estar nele contida qualquer substância tóxica às plantas.

Diversos são os recipientes que podem ser usados no cultivo hidropônico com substratos: vasos, tubos de PVC (NFT), canaletões, filmes plásticos, canteiros de alvenarias, telhas, etc. Portanto, diversas são combinações possíveis entre substrato e recipiente.

## SOLUÇÃO NUTRITIVA

Independente do sistema de cultivo escolhido tem-se que con-

siderar a solução nutritiva como uma das partes mais importantes de todo o sistema hidropônico, seu mau uso pode acarretar sérios prejuízos para as plantas.

O fornecimento da solução nutritiva será realizado em função das exigências das plantas, condições climáticas, tipo de substrato e profundidade de cultivo. Podendo ser por gotejamento (substratos de diâmetro menor) ou com circulação da solução ou inundação e drenagem (substratos com diâmetro maior). Tendo-se sempre cuidado com a drenagem para garantir boa aeração às raízes.

Não existe uma solução nutritiva ideal para todas as culturas. A composição da solução varia com

uma série de fatores, como espécie de planta a ser cultivada, idade da planta, época do ano, fatores ambientais (temperatura, luminosidade, umidade), parte colhida, etc. Ou seja, a composição da solução nutritiva varia com os fatores que afetam as exigências da planta que se está cultivando.

Outro ponto importante é a desinfecção do sistema de cultivo que deve ser periódica e escalonada como prevenção à disseminação de doenças. Recomenda-se a circulação por 30 minutos de uma solução de hipoclorito de sódio (água sanitária). Em seguida, enxágua-se todo o sistema, pois o cloro é tóxico às plantas.

A vigilância em relação a con-

trole de pragas e doenças deve ser contínua. Em certos casos de infecção por doenças ou infestação por pragas é preferível a sua desativação temporária e total desinfecção, para eliminar os possíveis focos. O controle das doenças deve ser feito preventivamente. Desta forma, a desinfecção periódica de todo o sistema hidropônico é de suma importância.

## COLHEITA EM CULTIVO HIDROPÔNICO

Deve-se ter o máximo de cuidado nesta etapa final que envolve a colheita, embalagem, transporte, colocação nas bancadas do comércio, etc. para que se possa desfrutar de todas as vantagens que a hidroponia oferece. Qualquer falha neste processo pode comprometer todo o processo produtivo anterior.

A colheita deve ser efetuada nas horas mais frescas do dia, pela manhã ou final da tarde. Deve ser bastante cuidadosa, evitando-se danos às plantas.

O uso de embalagem personalizada é uma boa propaganda. A comercialização das plantas com raízes, também confere maior durabilidade e qualidade ao produto, tanto no balcão do comerciante quanto na casa do consumidor.

No caso de tomate, os frutos são embalados em bandejas de isopor envolvidos em filme plástico. A embalagem deve ser etiquetada colocando-se nome do produtor e ressaltando que se trata de produto hidropônico.

## CONSIDERAÇÕES

Como qualquer outra prática de cultivo, a hidroponia também apresenta os seus problemas, e é na solução destes problemas que se diferencia o bom produtor do produtor de sucesso.

Os problemas mais comuns são formação de algas favorecido pelo contato dos raios solares com a solução nutritiva o que resolvido com a vedação do sistema e, o aquecimento da solução nutritiva o que acontece no verão e em regiões mais quentes o que pode ser resolvido com a proteção dos canais de cultivo e dos reservatórios de solução nutritiva.

Como é uma técnica com certa complexidade, o técnico deve ser consultado desde o início do planejamento da implantação do sistema hidropônico para evitar que ocorra falhas em todo o processo.

**Mais informações através dos contatos:**  
**marinalva@epamig.br** ou **marians@epamig.br**

## ALTERNATIVA



# A história do arame farpado

**"Mais leve que o ar, mais forte que uísque e mais barato que poeira"**

Corria o ano de 1876 quando um jovem americano chamado John Warne Gates construiu um curral em um forte em San Antonio, no Estado do Texas.

Nele, colocou uma raça de gado supostamente forte e selvagem. Conhecido como apostador inveterado, começou a aceitar apostas sobre como os animais poderiam romper aquela cerca de curral aparentemente frágil.

O gado nunca o fez. Nem mesmo quando o ajudante de Gates, um vaqueiro mexicano, começou a perseguir os animais com um ferro quente em punho.

Mas Gates não estava tão interessado em apostas assim. Seu maior objetivo era vender um novo tipo de arame - o farpado. E logo os pedidos começaram a chover.

A propaganda assegurava que o arame farpado era "a maior invenção da década". Gates tinha uma descrição mais poética: "Mais leve que o ar, mais forte que uísque e mais barato que poeira".

Chamar o arame farpado de maior invenção de sua época é algo exagerado, até porque já se sabia

que naquele período o escocês Alexander Graham Bell (1847-1922) estava a ponto de patentear o telefone.

É fácil entendermos como o telefone mudou o mundo, mas o arame farpado também causou grandes transformações. E de forma muito mais rápida.

O design criado pelo americano Joseph Glidden não foi o primeiro para o produto, mas é usado até hoje em terras ao redor do mundo: arames pontudos que se retorcem ao redor de arames lisos.

Fazendeiros compraram toneladas do produto. E tinham motivos para a correria aos armazéns. Em 1862, o então presidente dos EUA, Abraham Lincoln, tinha sancionado a Lei da Propriedade Rural. A norma especificava que qualquer cidadão, incluindo mulheres e escravos libertados, tinha direito à posse de uma propriedade de até 160 hectares nos territórios do oeste do país, desde que construíssem uma casa e cultivassem a terra por um período mínimo de cinco anos.

Algo simples na teoria, mas complicado na prática, já que a re-

gião era mais apta para a vida nômade, sem falar que as terras pertenciam aos povos indígenas.

E as extensas pradarias eram usadas também por vaqueiros como pastagem para o gado.

Para os novos colonos, ter cercas era fundamental para evitar que o gado destruísse suas plantações. E não havia madeira suficiente para fazer metros e metros de cerca. Para tudo isso, o arame farpado foi a solução.

As farpas conseguiram colocar a Lei de Propriedade Rural em prática. Até ser sancionada por Lincoln, a propriedade privada nos territórios do oeste era incomum, por ser pouco viável em uma área extensa e vazia.

Mas o arame farpado também motivou conflitos: os novos colonos não hesitaram em demarcar terras que pertenciam a tribos indígenas. E não é surpreendente que os índios tenham apelidado o arame farpado de "corda do diabo".

Os cowboys também o odiavam. Antes acostumados a ver os animais pastando livremente, agora tinham que lidar com feridas e

infecções. E milhares de animais morriam enganchados nas cercas durante tempestades de neve.

"Me irrita", escreveu um vaqueiro em 1883, "quando penso nas cebolas e batatas crescendo onde cavalos deveriam estar se exercitando".

Se os cowboys estavam furiosos, imaginem os indígenas.

A grande maioria das economias modernas se baseiam na propriedade privada - o conceito legal de que quase tudo tem dono.

As economias modernas também partem da ideia de que a propriedade privada é algo bom porque incentiva pessoas e empresas a investir e melhorar aquilo que é seu, seja um terreno no Velho Oeste americano ou a propriedade intelectual do Mickey Mouse.

O argumento foi usado de maneira implacável por quem defendia que os indígenas dos EUA não tinham direitos sobre seus territórios porque não os desenvolviam da forma que o homem branco considerava correta.

Sendo assim, a forma como o arame farpado transformou o Velho

Oeste é também a história de como os direitos de propriedade mudaram no mundo.

É também a história de como, até em economias sofisticadas, há ocasiões em que a letra da lei importa menos do que é possível fazer na prática.

A Lei da Propriedade Rural de 1862 estabeleceu as regras sobre quem era dono das terras do Velho Oeste.

Mas essas regras não significaram muita coisa até serem implementadas por meio do arame farpado.

Os barões do arame, incluindo Joseph Glidden, ficaram milionários. No ano em que Glidden obteve a patente de seu arame, foram produzidos 51 km do produto.

Apenas quatro anos mais tarde, sua fábrica entregou 423 mil km, o suficiente para dar dez voltas aos redor da Terra.

Por: Tim Harford, que escreve uma coluna de economia no Financial Times. "As 50 coisas que fizeram a economia moderna" é um programa transmitido no Serviço Mundial de rádio da BBC. Fonte: [www.bbc.com](http://www.bbc.com)



## CAVALGANDO

Por: Ti Rei



# Nas belas trilhas de Minas



O Cavalgante firmou a vista até o horizonte distante. O céu abarrotado de nuvens, cinzas, algumas mais escuras, sinal que estavam carregadas. Silêncio somente. Aragem fria. Os rabejos de cauda cortando o ar em assobio, o pisar de casco no chão duro, um bafejo mais forte do cavalo e outra egua que seguiam à frente. Nem temia o esbravejar da natureza, que amedrontava alguns tementes cá em baixo, pedindo ajuda aos Santos, Cruz Credo, Ave Maria, muitas casas acendem velas, ou queimavam palha benta do domingo de Ramos, coisa fácil, é colher folhas de coqueiros, capim cidreira, sapé, ou o que tiver em mãos, acompanhar, e receber a benção, na procissão do domingo que inicia a Semana Santa, que é de grande valia.

A nuvem que vem daquela banda, topa com outra que vem de lá, no atrito, o trovão mais a fásca quase num tempo só. Ali de cima, a vista confundia ao longe, que a Serra e o céu, se misturavam num tom de azul longe, azul estranho né? não dando para apartar o que é Serra do que é céu. A égua Lobuna, seguia em frente e avante, numa marcha suave, com momentos de triplice apoio,

deixando marcas de sobre-pegada, que no plano, em marcha normal, estradeira, viageira, os rastros dos cascos posteriores cobrem os rastros deixados pelos cascos anteriores do mesmo lado, quando menino, ouvia meu pai falar - a marcha mais devagar vai ter a retro-pegada, e acima da media, normal haverá a ultra-pegada, demonstrando intimidade com aquelas paragens, escolhendo onde colocar suas fortes patas, levando o peso amigo de seu dono.

As plantas quase tudo diferente daquelas lá do sertão. Esta Serra divide o Sertão da região de Mato Dentro, separa o lado leste, onde nasce o sol, do lado oeste, onde o sol esconde, sim senhor. O céu vigiando a Serra, reparando que caiu chuva recente, e completando a paisagem bonita, o conhecido cheiro de chão molhado, cheiro de terra, gosto de coisa acontecida. Ali, imaginando, os pensamentos a saltar por aquelas pedras, lembra que esta Serra, ensina, prega, pede e cobra, humildade (MF). A ventania sempre cortante, tentando furtar chapéus, a capa sobre os ombros do cavalgante, cobria todo seu corpo, o alforge com mudas de roupas, a paçoca de carne,

e parte da anca da égua. Em outras ocasiões, reparar de lado causava assombro, o despenhadeiro, as grotas, os buracos, estreitos cor de ferrugem, até parecem que foram pintados para marcar a trilha. Seguia sempre pensante. - Uai sô, mas é mês de agosto! Choveu dia 2, 3, 4 também. Logo à frente, na beira do córrego, a turma já ajeitava a merenda, o lanche, olhou para traz, os companheiros aproximavam.

A égua Pampino, salivava a embocadura americana, Ferdinando, freio muito bem recuperado por quem sabe tudo, e mais alguma coisa de freios, o Mario Nelson, é uai o lá do Rio de Janeiro, a pedido do Maguinho e Giselia, ficou foi bão viu? Os cavalgantes animados quando avistaram as farofas, mixidão, geléias, rapaduras. Gestos como; encher a colher de paçoca, e servir o companheiro vão demonstrando a união da turma.

Ali o Junior, sempre sorrindo, dizendo que podia comer de tudo, boca aberta além do normal, ria ate de piada sem graça, falava em arrumar namorada, tinha perdido a dele, também com a boca desdentada que tinha, não poderia ser de outra forma. Assim sendo, procurou

a clínica odontológica dentales, a Carla marcou os horários, a Dra Cláudia, o Doutor Marco Antônio, juntamente com excelentes profissionais, fizeram ele viver novamente, virou outro, agora é só sorrisos.

Ali naquelas paragens, volta e meia um gole de caipirinha, preparada com laranjinha capeta, e entre um prosear e outro, a conversa sem fim, sempre com ponderações, sugestões, censuras, dúvidas... É sempre bom lembrar" não faça nunca o uso da violência para levar um cavalo a aperfeiçoar seus talentos, alterne os com pedidos delicados e recompensa; multiplicando os elogios e reduzindo punições". A troca de animais seria feita, no próximo trecho da cavalgada, seriam usados animais em experiência naquelas paragens.

Enquanto selavam a tropa, verificavam que selas da Selaria Sete, não causavam machucadura no lombo, nem na pele fina atrás da mão. O cavalgante desatou o cabresto atado à Candeia, enrolou, segurou a rédea, colocou o pé esquerdo no estribo, soergueu e sentou confortável no pelego vermelho, sobre a sela. Com um toque de pernas, deu sinal ao fiel animal,

que iniciariam a marcha. Se o Senhor Bom Jesus ajudar, tardezinha, estariam chegando no próximo pouso. Descendo a encosta, depois de uma ladeira, o canavial e a capineira avisavam que era ali o pouso daquela noite. A porteira de tabuas demarcava inicio da propriedade, deixando a estrada mestre, o beco assombreado de bambu e Ora-pro-nobis dos dois lados.

O proprietário, ali trabalhava com sua família, sem camarada na folha de pagamento, a divisão dos serviços feita na regra, serviço leve para as mulheres, serviço pesado para os homens, se é que tinha alguma leveza naqueles tipos de serviços. A movimentação foi intensa, desarrear os animais, guardar numa cobertura de sapé, pendurando no alto evitando que os cachorros roessem as solas.

Nos cochos no curral e no pátio de fora, cana e capim picado, misturado, para a tropa se fartar e encher o bucho judiado. É por causa de pessoa como estas, que pessoas como nós, saem de casa com dezenas de animais, ficando muitos dias e várias noites, nestas belas trilhas de Minas. Vou cavalgando, pedaços de mim vou deixando.

**Ponto churrasco**

3776-0439 Antecipe seu pedido. Ligue!

Av. Antônio Olinto, 1373 A, Centro  
Direção: Pedro e Elza [f pontodochurrascorrestaurant](https://www.facebook.com/pontodochurrascorrestaurant/)

Mapeamento de terreno para reserva legal  
Locação, nivelamento e monitoramento  
Georreferenciamento (INCRA)  
Processo de Titulação (ITER)  
Levantamento Topográfico

Agrimensor:  
Alex Martins  
Figueiredo

**Martins**  
TOPOGRAFIA E ENGENHARIA

Rua Randolpho Simões, 1.260  
Sala 11 - Bairro Boa Vista  
Sete Lagoas (MG)

**Fone: (31) 3776-9452**

**RAILOC**

Andaimes  
Escoramentos  
Máquinas

**3774-1818**

**Oficina do Marcelo**  
REFORMAS E CONSERTOS DE MÁQUINAS EM GERAL

**Marcelo Henrique Martins**  
(MECÂNICO)

(31) 3773-8448/ Cel.: 9.9917-6938

Avenida Múcio José Reis (Av. Norte Sul)  
Nº.793, bairro Nossa Sra. das Graças  
CEP: 35.700-489 - Sete Lagoas-MG

Registro e baixa de empresas, contratos,  
Imposto de Renda, contabilidade rural e  
serviços contábeis em geral

Fones: (31) 3771-1444  
3771-1004 | 98498-8805

**Escritório VILA**

contabilidade@escritorioavila.com.br | Rua Paraná, 216 - Boa vista

**Utilize**  
Marcas ® Patentes

(31) 3771-8085 / 3774-0105  
[www.utilizeconsultoria.com.br](http://www.utilizeconsultoria.com.br)

# LOJA COOPERSETE

## Completa Farmácia Veterinária

 **MSD** Medicamentos com  
preços promocionais



## Rações para CAVALOS

## ORDENHA MECÂNICA

Peças de várias marcas  
Limpeza de equipamentos  
e tanques de expansão

## Pequenos Animais



Rações e produtos diversos

## Confecções



Calças | Camisas | Sapatos

## ADUBOS E DEFENSIVOS SEMENTES DE MILHO E SORGO

Confira preços especiais  
e condições de pagamentos  
no Armazém da Cooperste

Fone: (31) 3779-2370  
Rua Ulisses de Vasconcelos, 23



PORTAS ABERTAS PARA A POPULAÇÃO! TODO MUNDO PODE COMPRAR!

**VOLUME DE LEITE**

Leite recebido em JULHO/2018  
**3.591.705** litros

Número de fornecedores:  
**184**

Média diária de litros de leite recebidos pela COOPERSETE

- Jul/17: 121.702
- Ago/17: 126.972
- Set/17: 129.893
- Out/17: 132.204
- Nov/17: 132.983
- Dez/17: 129.820
- Jan/18: 127.542
- Fev/18: 123.884
- Mar/18: 119.264
- Abr/18: 113.210
- Mai/18: 106.017
- Jun/18: 109.713
- Jul/18: 115.861

**MILHO VERDE PICADO** de alta qualidade



Fones: (31) 99618-1920

**RAILOC**

Andaimes  
Escoramentos  
Máquinas

**3774-1818**

**MAIORES FORNECEDORES**

**Relação dos 100 maiores fornecedores de leite da COOPERSETE, no mês de JULHO/2018**

| PRODUTOR                                       | VOLUME MENSAL | DIÁRIO |
|--|---------------|--------|
| 001 Huguette Emilienne Noronha Guarani..       | 1.196.270     | 38.589 |
| 002 Mauro Antônio Costa de Araújo.....         | 279.954       | 9.031  |
| 003 Maria do Carmo de Oliveira.....            | 192.648       | 6.214  |
| 004 Marcelo Candiotto Moreira Carvalho.....    | 106.233       | 3.427  |
| 005 Luís Eduardo Loureiro Cunha.....           | 104.028       | 3.356  |
| 006 Aroldo Plínio Gonçalves.....               | 101.548       | 3.276  |
| 007 Geraldo Cândido Machado.....               | 70.972        | 2.289  |
| 008 Ivan Leão França.....                      | 66.996        | 2.161  |
| 009 Cléber Mário Borges.....                   | 66.597        | 2.148  |
| 010 Adilson Guimarães Capanema.....            | 59.386        | 1.916  |
| 011 César Eduardo Brandão Sarmento.....        | 53.389        | 1.722  |
| 012 Eymard Timponi França.....                 | 52.210        | 1.684  |
| 013 Ilacir Pereira de Amorim.....              | 52.044        | 1.679  |
| 014 Epamig.....                                | 51.681        | 1.667  |
| 015 Sérgio França Leão.....                    | 50.749        | 1.637  |
| 016 Agostinho Gonçalves Dias.....              | 38.899        | 1.255  |
| 017 Mário Lúcio Zumpano.....                   | 35.858        | 1.157  |
| 018 Cláudio Notini Batista.....                | 33.995        | 1.097  |
| 019 Márcia de Fátima Moreira.....              | 33.992        | 1.097  |
| 020 Amaril Franklin.....                       | 33.882        | 1.093  |
| 021 Clécio da Silva Franca.....                | 32.277        | 1.041  |
| 022 Fazenda do Riacho Ltda.....                | 31.566        | 1.018  |
| 023 Joaquim Nery.....                          | 28.108        | 907    |
| 024 Juscelino Álvaro Ferreira Silva.....       | 27.391        | 884    |
| 025 Maurilio Vaz de Melo.....                  | 25.691        | 829    |
| 026 Leonardo Moreira Leal.....                 | 24.632        | 795    |
| 027 Edmilson Lourenço de Freitas.....          | 23.083        | 745    |
| 028 Marcos Alves Costa.....                    | 22.694        | 732    |
| 029 Afonso da Silva Ferrão.....                | 22.651        | 731    |
| 030 Marcos Miguel Tavares.....                 | 22.253        | 718    |
| 031 Belkiss França Paiva.....                  | 21.667        | 699    |
| 032 Carlos Antônio Figueiredo Amorim.....      | 20.914        | 675    |
| 033 José Arlindo Maciel.....                   | 19.469        | 628    |
| 034 Marcelo Azeredo Barbosa.....               | 18.682        | 603    |
| 035 Guilherme Guimarães Santana.....           | 16.525        | 533    |
| 036 Sílvio Romero Perez de Carvalho.....       | 16.348        | 527    |
| 037 José Roberto.....                          | 15.465        | 499    |
| 038 José de Paula Filho.....                   | 15.458        | 499    |
| 039 Geraldo Eustáquio Moreira.....             | 15.063        | 486    |
| 040 Monica Mascarenhas Lopes.....              | 14.990        | 484    |
| 041 Vera Campolina Marques Ferreira.....       | 14.796        | 477    |
| 042 Maria das Dores Teixeira.....              | 14.211        | 458    |
| 043 Edson Lourenço de Freitas.....             | 12.818        | 413    |
| 044 Celso Aparecido de Oliveira.....           | 12.502        | 403    |
| 045 Luciano Drummond Procópio.....             | 11.801        | 381    |
| 046 Espólio de Joaquim Henrique Nogueira... .. | 11.228        | 362    |
| 047 Wallace P de Araújo.....                   | 10.523        | 339    |
| 048 Nilton de Freitas Maciel Tavares.....      | 10.120        | 326    |
| 049 Adauto Augusto Nascimento Feitosa.....     | 9.957         | 321    |
| 050 Alexandre Lopes Lacerda.....               | 9.543         | 308    |

| PRODUTOR   | VOLUME MENSAL | DIÁRIO |
|--|---------------|--------|
| 051 Janor de Santana Guimarães.....                | 9.173         | 296    |
| 052 Honório Gontijo de Lacerda.....                | 8.463         | 273    |
| 053 Carmélio Portilho Maciel.....                  | 8.415         | 271    |
| 054 Olavo Martins Figueiredo.....                  | 8.358         | 270    |
| 055 Geraldo Marques de Vasconcelos.....            | 8.319         | 268    |
| 056 Geraldo Ribeiro Júnior.....                    | 8.170         | 264    |
| 057 Fernando de Oliveira Dutra.....                | 7.886         | 254    |
| 058 Hélio Pereira de Avelar.....                   | 7.687         | 248    |
| 059 Espólio de Edson Brandão Guimarães.....        | 7.672         | 247    |
| 060 Celina Puntel Candiotto Carvalho.....          | 6.860         | 221    |
| 061 Carlos Mauricio Vasconcelos Gonzaga.....       | 6.739         | 217    |
| 062 Adilson Evangelista Silva.....                 | 6.701         | 216    |
| 063 Ednaldo dos Santos Tavares.....                | 6.648         | 214    |
| 064 Hélio Manoel de Carvalho.....                  | 6.117         | 197    |
| 065 Agropecuária Marfil Ltda.....                  | 6.000         | 194    |
| 066 Benedito Antônio de Souza.....                 | 5.769         | 186    |
| 067 Manoel Ribeiro da Silva.....                   | 5.539         | 179    |
| 068 Sávio Augusto Dias de Oliveira.....            | 5.381         | 174    |
| 069 Carlos Soares da Cunha.....                    | 5.295         | 171    |
| 070 Cássio Martins Amorim.....                     | 5.266         | 170    |
| 071 André Luiz dos Anjos Fonseca.....              | 4.709         | 152    |
| 072 Paulo Rogério Campolina Paiva.....             | 4.647         | 150    |
| 073 Omar Lourenço de Azeredo.....                  | 4.566         | 147    |
| 074 Onésimo Martins Figueiredo.....                | 4.432         | 148    |
| 075 Flávio Darlan Vasconcelos Reis.....            | 4.326         | 140    |
| 076 Arnaldo Cristelli.....                         | 4.299         | 139    |
| 077 Ênio Miranda Figueiredo.....                   | 4.072         | 131    |
| 078 Arísio Alves Franca.....                       | 3.933         | 127    |
| 079 Mauro Sérgio Alves Franca.....                 | 3.859         | 124    |
| 080 Moacir Ribeiro de Matos.....                   | 3.664         | 118    |
| 081 Roney Batista Pereira.....                     | 3.562         | 115    |
| 082 Antônio de Castro Matoso.....                  | 3.555         | 115    |
| 083 Espólio de Gloria Maria Barbosa da Silva... .. | 3.444         | 111    |
| 084 Pedro Elysio Freitas Figueiredo.....           | 3.253         | 105    |
| 085 Marcos Geraldo Moura.....                      | 3.143         | 101    |
| 086 Denis Matoso França.....                       | 3.090         | 100    |
| 087 Carlos Ribeiro de Matos.....                   | 3.049         | 98     |
| 088 Roxane Alves França.....                       | 2.998         | 97     |
| 089 Aparecida Cota Cruz.....                       | 2.982         | 96     |
| 090 José Roberto de Souza Selayzim.....            | 2.951         | 95     |
| 091 Ernane Gonçalves de Paula.....                 | 2.892         | 93     |
| 092 Sérgio Henrique Figueiredo Carvalho.....       | 2.847         | 92     |
| 093 Ivan Moreira Braga.....                        | 2.834         | 91     |
| 094 Lúcio Eugenio Vieira.....                      | 2.789         | 90     |
| 095 Mauro Dias Barbosa.....                        | 2.784         | 90     |
| 096 Domício de Campos Maciel.....                  | 2.770         | 89     |
| 097 Luís Antônio do Amaral.....                    | 2.763         | 89     |
| 098 Bruno Eduardo Dutra de Souza.....              | 2.729         | 88     |
| 099 Mauro Pereira da Silva.....                    | 2.623         | 84     |
| 100 José Geraldo Cristelli.....                    | 2.511         | 81     |

**Cartas de automóveis JÁ CONTEMPLADAS**



**EMPRESA STAR**  
Vivo: (31) 99719-7212  
Oi: (31) 98520-5025  
Rua João Pinheiro, 208  
Centro - Sete Lagoas

| VALOR R\$ | ENTRADA + PRESTAÇÕES        |
|-----------|-----------------------------|
| 23.250,00 | = 8.100,00 + 47 x 552,00    |
| 31.050,00 | = 10.200,00 + 27 x 1.237,00 |
| 59.900,00 | = 8.700,00 + 45 x 1.515,00  |

**Rei do Lanche**  
Peça o seu: (31) **3107-0600**  
**99999-8724**  
Não funcionamos segunda-feira  
Aceitamos todos os cartões  
Confira nossa taxa de entrega

**PRO PIZZA Delivery**

- 1 Pizza Família 35 cm + 1 Refri **RS 25,00**
- 2 Pizzas Família 35 cm **RS 36,50**

(31) **3773-0010**  
**99779-0910**  
Consulte taxa de entrega  
Não funcionamos segunda-feira

## MELHORES NA QUALIDADE DO LEITE

Melhores resultados do conjunto pago por qualidade de leite

**JULHO/2018**

### DEDICAÇÃO EM PRODUZIR

Os 20 melhores cooperados ao lado receberam as maiores BONIFICAÇÃO DE QUALIDADE DO LEITE. A avaliação engloba as análises de Contagem Bacteriana Total (CBT), Contagem de Células Somáticas (CCS), Proteína e Gordura. Os associados merecem o devido reconhecimento pela dedicação em produzir leite de qualidade.

| PRODUTOR                                 | BONIF(R\$) |
|--|------------|
| Moacir Diniz Lima .....                  | 0,2500     |
| Carlos Maurício Vasconcelos Gonzaga..... | 0,2457     |
| Múrcio José Silva .....                  | 0,2425     |
| Cláudio Marcelo de Paula .....           | 0,2250     |
| Wallace P de Araújo .....                | 0,2238     |
| José Geraldo Viana .....                 | 0,2107     |
| Olavo Martins Figueiredo .....           | 0,2096     |
| Delvo Martins Figueiredo.....            | 0,2092     |
| Sérgio França Leão .....                 | 0,2033     |
| Luiz Nei Pereira da Silva .....          | 0,2008     |
| Sandra dos Santos Filgueiras .....       | 0,2002     |
| Siderpa Energ. e Agropecuária Ltda. .... | 0,1970     |
| Espólio de Edson Brandão Guimarães ..... | 0,1954     |
| Inácio Benito Gomes Pereira.....         | 0,1935     |
| Luís Eduardo Loureiro da Cunha.....      | 0,1907     |
| Mauro Antônio Costa de Araújo.....       | 0,1900     |
| Lázaro Horta Lara .....                  | 0,1896     |
| Mauro Pereira da Silva .....             | 0,1890     |
| Marcos Adão da Silva .....               | 0,1887     |
| Agostinho Gonçalves Dias .....           | 0,1875     |

Relação dos associados da CooperSete que conseguiram os melhores resultados na análise de qualidade do seu leite, tendo como critério individual a Porcentagem de Gordura (MG), Contagem Bacteriana (CBT), Contagem de Células Somáticas (CCS) e Porcentagem de Proteína Total (PT)

### PORCENTAGEM DE MATÉRIA GORDA

| PRODUTOR                                 | PROD. leite/mês | %MG  |
|--|-----------------|------|
| Geraldo Cândido Machado .....            | 70.972          | 5,04 |
| Antônia Clélia Moreira Cota .....        | 665             | 4,78 |
| José Geraldo Viana .....                 | 773             | 4,64 |
| Leonardo Franca Azeredo .....            | 1.568           | 4,61 |
| Delvo Martins Figueiredo.....            | 1855            | 4,60 |
| Marcelo Candiottto Moreira Carvalho..... | 106.233         | 4,54 |
| Ivan Leão Franca .....                   | 66.996          | 4,57 |
| Fidelis Diniz Costa .....                | 1.369           | 4,47 |
| João Bittencourt Júnior .....            | 240             | 4,47 |
| César Eduardo Brandão Sarmiento.....     | 53.389          | 4,44 |
| Wallace P de Araújo .....                | 10.523          | 4,42 |
| Geraldo Eustáquio Fonseca Dias .....     | 1.081           | 4,40 |
| Espólio de Américo Ferreira Júlio .....  | 793             | 4,40 |
| Lazaro Horta Lara .....                  | 522             | 4,37 |
| Epamig.....                              | 8.241           | 4,37 |
| Luiz Henrique Figueiredo .....           | 720             | 4,36 |
| Ronaldo Antônio de Oliveira .....        | 606             | 4,36 |
| Fabiano Henrique Batista .....           | 473             | 4,34 |
| Mauro Sérgio Alves Franca .....          | 3.859           | 4,34 |
| Roxane Alves França .....                | 2.998           | 4,34 |

### CÉLULAS SOMÁTICAS

| PRODUTOR                                 | PROD. leite/mês | %CCS    |
|--|-----------------|---------|
| Geraldo Magela Ferreira França.....      | 1.740           | 58.327  |
| José Manoel de Carvalho .....            | 1.472           | 115.732 |
| Geraldo Pereira dos Santos .....         | 1.209           | 116.000 |
| Siderpa Energ. e Agropecuária Ltda. .... | 1.020           | 117.915 |
| Lázaro Horta Lara .....                  | 522             | 124.419 |
| Denis Matoso França .....                | 3.090           | 135.809 |
| Epamig.....                              | 35.072          | 147.492 |
| José Geraldo Viana .....                 | 773             | 148.088 |
| Newton Alves Silva Filho .....           | 1.641           | 148.704 |
| Aroldo Plínio Gonçalves .....            | 101.548         | 168.039 |
| Flávio Guimarães da Rocha .....          | 1.635           | 171.032 |
| Bruno Eduardo Dutra de Souza .....       | 2.729           | 179.830 |
| Luís Eduardo Loureiro da Cunha .....     | 104.028         | 186.376 |
| Frederico Figueiredo de Carvalho .....   | 425             | 190.092 |
| Sérgio França Leão .....                 | 50.749          | 191.264 |
| Maria do Carmo de Oliveira .....         | 192.648         | 193.000 |
| Mauro Antônio Costa de Araújo.....       | 40.737          | 197.150 |
| Hélio Manoel de Carvalho.....            | 6.117           | 201.842 |
| Pedro Elysis Freitas Figueiredo.....     | 3.253           | 202.475 |
| Inácio Benito Pereira.....               | 1.860           | 204.477 |

### CONTAGEM BACTERIANA

| PRODUTOR                                 | PROD. leite/mês | %CBT  |
|--|-----------------|-------|
| Sérgio França Leão .....                 | 50.749          | 4.000 |
| José Nogueira Guimarães .....            | 1.086           | 4.243 |
| Adilson Guimarães Capanema.....          | 59.386          | 4.472 |
| Cléber Mário Borges .....                | 66.597          | 4.472 |
| Wagner Munaier e Silva .....             | 1.490           | 4.472 |
| Marcos Miguel Tavares .....              | 22.253          | 4.472 |
| Epamig.....                              | 8.368           | 4.472 |
| Sandra dos Santos Filgueiras .....       | 1.354           | 4.583 |
| Luís Eduardo Loureiro da Cunha .....     | 104.028         | 4.583 |
| Mônica Mascarenhas Lopes.....            | 14.990          | 4.583 |
| Fazenda do Riacho Ltda. ....             | 31.566          | 5.000 |
| Carmélio Portilho Maciel.....            | 8.415           | 5.477 |
| Mauro Antônio Costa de Araújo.....       | 239.217         | 5.477 |
| Cássio Martins Amorim .....              | 5.266           | 5.477 |
| Newton Alves Silva Filho .....           | 1.641           | 5.657 |
| Marcos Adão da Silva .....               | 1.615           | 6.000 |
| Geraldo Cândido Machado .....            | 70.972          | 6.000 |
| Marcelo Candiottto Moreira Carvalho..... | 106.233         | 6.481 |
| Adilson Evangelista Silva .....          | 6.701           | 6.481 |
| Espólio de Edson Brandão Guimarães ..... | 7.672           | 6.708 |

### PORCENTAGEM DE PROTEÍNA TOTAL

| PRODUTOR                                 | PROD. leite/mês | %PT  |
|--|-----------------|------|
| José Oberdan Vasconcelos Reis .....      | 1.191           | 3,44 |
| Nelito Castro Martins Figueiredo .....   | 1.500           | 3,44 |
| Bruno Eduardo Dutra de Souza .....       | 2.729           | 3,45 |
| Cláudio Notini Batista .....             | 33.995          | 3,46 |
| Marcia de Fatima Moreira .....           | 33.992          | 3,46 |
| Alexandre Lopes Lacerda .....            | 9.543           | 3,47 |
| Geraldo Cândido Machado .....            | 70.972          | 3,51 |
| Isaias Pereira de Moura .....            | 267             | 3,52 |
| Euber Geraldo Figueiredo .....           | 1.425           | 3,53 |
| Delvo Martins Figueiredo.....            | 1.855           | 3,54 |
| Espólio de Américo Ferreira Júlio .....  | 793             | 3,56 |
| Wallace P de Araújo .....                | 10.523          | 3,58 |
| Cláudio Marcelo de Paula.....            | 885             | 3,60 |
| Múrcio José Silva .....                  | 2.480           | 3,61 |
| Joaquim Nery.....                        | 11.333          | 3,63 |
| César Eduardo Brandão Sarmiento .....    | 53.389          | 3,63 |
| Eros Valadares da Silva .....            | 826             | 3,69 |
| Sandra dos Santos Filgueiras .....       | 1.354           | 3,69 |
| Mauro Pereira da Silva .....             | 2.623           | 3,80 |
| Marinho Mendes da Silva.....             | 750             | 3,80 |
| Carlos Mauricio Vasconcelos Gonzaga..... | 6.739           | 3,80 |

# PRODUTOR RURAL, O QUE PRECISA?

No **ARMAZÉM DA COOPERSETE** encontra medicamentos veterinários, rações, insumos, adubos, sementes, ferramentas, artigos de selaria, roupas, utensílios domésticos e tudo o que for necessário para sua fazenda ou sítio



**Fone: (31) 3779-2370**

Rua Ulisses de Vasconcelos - Centro  
(Perto da Praça da Prefeitura)

**Portas abertas para população! Todo mundo pode comprar!**

**CASO**

Eustáquio Márcio de Oliveira

# Caçador por acaso

Ao assistir a uma reportagem na televisão sobre o crescimento descontrolado, no interior de São Paulo e Estados do Sul, da população de javalis (*Sus scrofa*, também conhecido como porco bravo, porco selvagem, nativo da África do Norte, Europa e Ásia, que foi introduzido no Brasil no Século passado, como opção de produção de carne e de cruzamento com o porco doméstico, do qual é parente), me lembrei de um fato muito antigo, que conto neste momento.

Quando eu era jovem e morava na fazenda, na beira do Rio São Francisco, no lugar chamado Riacho, hoje Riacho das Areias, certamente por estratégia de marketing, de vez em quando, eu saía para uma aventura pelas margens do Grande Rio da Integração Nacional. Nessas oportunidades, eu levava material de pesca e também uma pequena espingarda cartucheira, apenas como instrumento de defesa.

Numa tarde em que a pesca não produziu resultado, eu voltava para a casa chateado e, de repente, vejo um solitário porco do mato (naquele tempo em nossa região, ninguém sabia que se tratava do tal javali). Imediatamente, decidi melhorar o resultado da minha aventura, apeei do meu cavalo e tentei me aproximar sorrrateiramente do bicho, com a espingarda nas mãos, com a intenção de abatê-lo.

Ao perceber que a distância era adequada, mirei bem na cabeça do animal e tive aquela boa sensação de que teríamos carne em casa naquele dia. Não deu certo: errei o tiro. A caça saiu em disparada e eu, por instinto, saí correndo atrás, com pouca chance de ter êxito na sua captura.

Depois de alguns minutos de perseguição, fui surpreendido com mais um integrante da corrida, um boi caracu, praticamente selvagem, de chifres gigantes, que se aproximava rapidamente de mim. Essa nova companhia fez com que eu acelerasse o passo e me aproximasse muito do porco bravo.

No momento em que o boi estava a poucos centímetros de mim, num momento de lucidez, dei um grande salto para a direita, de ponta, como se pulasse numa piscina. O boi continuou a perseguição, agora ao porco do mato, que não conseguiu se livrar de levar uma chifrada fatal na região da barriga e ser jogado para cima, a uma altura de uns dez metros.

Escondido, esperei o bovino se afastar, busquei o cavalo, amarrei a caça à sela e arrastei até a nossa casa, onde fui festejado como um grande caçador, porque o animal pesou um pouco mais de duzentos quilos.

Eustáquio é presidente da Cooperativa dos Produtores Rurais de Abaeté e Região Ltda. Periodicamente, publica seus casos no COOPERANDO.

## PROFISSIONAIS QUE PRESTAM SERVIÇOS NA REGIÃO DE SETE LAGOAS

|  |  |   |
|--|--|---|
| <p><b>AGRIMENSOR</b><br/><b>ADRIANO VERDOLIM</b><br/>Celular: (31) 99892-4688</p> <p>Divisão geodésica de fazendas<br/>Marcação de curvas de nível<br/>Loteamento - Chacreamento<br/>Desmembramentos de áreas</p>                          | <p><b>AGRIMENSOR</b><br/><b>ALEX:</b> (31) 99125-1783<br/><b>Fone:</b> (31) 3776-9452</p> <p>Levantamento topográfico.<br/>Medições de Fazendas,<br/>chácaras, lotes, divisões.<br/>Desmembramentos</p>  | <p><b>ARQUITETA</b><br/><b>VIVIANE FRANÇA</b><br/>Celular: (31) 99691-4178</p> <p><b>Arquitetura<br/>Urbanismo<br/>Interiores</b></p>   |
| <p><b>ENGENHEIRO CIVIL</b><br/><b>RAFAEL MOREIRA</b><br/>Celular: (31) 99875-4808<br/>rafaelmoreira@gmail.com</p> <p>Projetos de Pavimentação,<br/>Drenagem Pluvial, Sistemas<br/>de Abastecimento de Água e<br/>esgotamento Sanitário</p> | <p><b>ENGENHEIRO</b><br/><b>MARCUS CRISTELLI</b><br/>Tim: (31) 99195-9975<br/>Vivo: (31) 99910-9975</p> <p><b>PROJETOS DE<br/>OUTORGA E<br/>LICENCIAMENTO<br/>AMBIENTAL</b></p>  | <p><b>SAÚDE OCUPACIONAL</b><br/>Rua Doutor Pena, 310, Centro,<br/>Fone: (31) 3771 7922</p> <p>Exames admissionais, demissionais,<br/>retorno ao trabalho, mudança de<br/>função e periódico com emissão de<br/>ASO ( atestado de saúde ocupacio-<br/>nal). Elaboração de PPRA, PCMSO,<br/>assessoria técnica e prestação dos<br/>demais serviços de segurança e<br/>medicina do trabalho.</p> |
| <p><b>PROJETISTA</b><br/><b>ROGÉRIO BARCELOS</b><br/>Fone: (31) 99995-2341</p> <p><b>Projetos<br/>Arquitetônicos.<br/>Despachante<br/>imobiliário</b></p>  | <p><b>VETERINÁRIO</b><br/><b>JOSÉ FRANCISCO (Kiko)</b><br/>Celular: (31) 99986-1206<br/>Fone: (31) 3772-1439</p> <p>Consultoria técnica em<br/>fazendas de leite e corte; na<br/>área econômica, nutricional,<br/>sanitária e reprodutiva.</p> | <p><b>VETERINÁRIO</b><br/><b>LUCAS COTA</b><br/>Fone: (31) 97111-2244</p> <p><b>Assistência completa<br/>em Reprodução<br/>Equina</b><br/>www.lcvet.net</p>   |
| <p><b>VETERINÁRIO</b><br/><b>TULIO MÁRCIO</b><br/>Celular: (31) 99986-2969<br/>Fone: (31) 3773-2835</p> <p>Assistência técnica na fazenda.<br/>Inseminação Artificial.<br/>Reprodução de machos (exame<br/>andrológico) e fêmeas.</p>      | <p><b>VETERINÁRIO</b><br/><b>Wilton Ribeiro (Nino)</b><br/>Fone: (31) 9-9826-5081</p> <p>Assistência técnica em<br/>fazenda de leite e corte.<br/>Na área de reprodução<br/>(ultrassom), consulta<br/>clínica e cirurgia.</p>                  | <p><b>Para anunciar<br/>aqui ligue: (31)<br/>99901-2327 ou<br/>passe um e-mail<br/>para marcelo@<br/>cooperando.agr.br</b></p>  |

ACREDITAMOS EM UM FUTURO COM MAIS

conhecimento  
saúde  
criatividade  
solidariedade

**compromisso COM A  
educação**

Do 1º ano Ensino Fundamental  
ao 3º ano do Ensino Médio

**ANGLO**  
SETE LAGOAS

31. 3774.7111  
f /anglosetelagoas

## CONVERSA COM O PRODUTOR: AMARIL FRANKLIN

# O leite é a melhor atividade dentro de uma fazenda



■ Rebanho da fazenda Barreirinho

O associado Amaril Franklin é proprietário da vaca Grande Campeã do Torneio Leiteiro da Cooperse, realizado entre junho e julho de 2018. O animal Zuleta, ¾ holandesa, produziu 81,640 kg de leite/dia. Outra vaca do produtor também produziu 80,600 kg de leite/dia, durante o Torneio Leiteiro de Funilândia. As pesagens foram finalizadas em maio e o resultado das produções individuais e dos conjuntos serão divulgados em 18 de julho próximo.

Amaril iniciou como produtor em 1987, com a compra do primeiro terreno. No decorrer dos anos foi ampliando a propriedade, adquirindo terras dos vizinhos. Hoje, a Fazenda Barreirinho, no município de Funilândia, possui 150 hectares “de comprido”, explica. O pai do produtor criava cavalos em Vespasiano. “Somos sete irmãos. Somente eu tomei

gosto pela atividade”. Amaril também é corretor de valores imobiliários e de seguros, com escritório em Belo Horizonte.

“O meu objetivo como produtor era como o de todo mundo. Conciliar o prazer da atividade com a tentativa de ganhar algum dinheiro. Ganhar dinheiro é mais difícil; fica só o prazer”, brinca. “O leite é a melhor atividade dentro de uma fazenda. Você tem contato direto com os animais. Os bois de corte ficam só no pasto e você só vê de longe. O boi dá mais lucro. Já o leite, você vai aprendendo e divertindo ao mesmo tempo. Todo mundo reclama do leite. Mas é uma das poucas mercadorias que o comprador vem buscar na sua porta. O problema é que você vende sem saber o valor que vai receber”.

O rebanho, Amaril foi formando aos poucos. “Não chega a ser

puro Holandês. Faço inseminação há 15 anos, variando sêmens de Jersey, Holandês e Girolando, para não deixar o gado apurar demais”, explica. O acompanhamento reprodutivo é feito por veterinário. “Hoje não tem uma vaca na fazenda com menos de 6.000 quilos de leite por lactação. Par você ter uma ideia da evolução do rebanho, no começo eu descartava para venda as com menos de 2.000 quilos/dia”, diz o produtor mostrando as anotações das pesagens. O controle leiteiro é feito em planilha do Excel.

No momento da nossa conversa, Amaril estava produzindo 1.300 litros de leite por dia, com 52 vacas em fase de lactação: média de 25 quilos por animal. E estava projetando para breve retomar os 2.200 litros/dia, produção que já teve. “Apareceram compradores para os animais e não

■ Amaril mostra as anotações do Controle Leiteiro: média de 25 litros de leite por animal em lactação



■ Amaril com o funcionário Ricardo

podemos deixar de vender. Eles ficam livre para escolher as vacas”, justificou. A recente greve dos caminhoneiros também deu uma baixa na produção. O produtor não chegou a jogar leite fora, mas o maior problema que ainda persiste foi em decorrência da descontinuidade no fornecimento do concentrado que prejudicou a alimentação do rebanho. “Quando você quebra a ração, a vaca demora para voltar a produção de leite que tinha”. A retomada do volume será quando as novilhas parirem. Amaril diz raramente compra vacas: “Só quando interessa”.

Os animais recebem capim, silagem e ração (20AP, da Itambé). Só o gado solteiro que fica à pasto. Não existe diferença entre capim, quando está verde, e silagem de milho para produção de leite, observou Amaril. Planta na fa-

zenda silagem. Também compra silo para complementar. “Quem planta dependendo de Deus nunca sabe o que vai colher. Quando você compra sabe o preço que é”, justifica o produtor. Amaril conta que prefere fazer o trato dos animais transportando capim e silo na carroça. “Você faz o trato mais vezes durante o dia e os animais comem mais. É melhor para a vaca. É diferente de colocar tudo de uma vez no cocho. As vacas não comem”. Para o manejo, os animais são divididos em lotes.

As compras para a propriedade procura fazer sempre que possível no armazém da Cooperse. “O pessoal atencioso e atencioso e não tenho nada a reclamar”. E já recebeu assistência técnica da equipe da Cooperse na análise da terra plantio. O chorume da limpeza do curral é aproveitado nas capineiras e nos pastos.

**Goiaba Tailandesa Gigante** MUDAS com 40 e 50 cm

Tratar pelo fone: (31) 98601-0007

**Metro-Car**  
Aluguel de Veículos

31 3771-3598  
31 99935-3598

Rua Benedito Valadares, 68  
Centro - Sete Lagoas - MG

**SANTÉ**  
Com DETOX

Alimentos selecionados e 100% naturais  
Sem adição de açúcar - Sem adição de água - Prensado a frio  
PEÇA O SEU: 31 98728-5895

Para anunciar no COOPERANDO ligue: (31) 99901-2327 ou passe um e-mail para [marcelo@cooperando.agr.br](mailto:marcelo@cooperando.agr.br)

# \$\$\$\$\$\$\$\$ BALCÃO DE NEGÓCIOS \$\$\$\$\$\$\$\$\$

**ANIMAIS (Bovinos)**

■ **GARROTINHO** nelore. R\$ 200 a arroba. Santana de Pirapama. Tratar com Francisco Diniz. Fone: (31) 3773-2464 ou 99565-2464.

■ **BEZERRROS**. Vendo giro-lan-do 1/2 sangue. 2 anos de idade. Tratar com José Maurício. Fone Vivo: (31) 99109-4550.

■ **TOURINHO** 3/4 HOLANDÊS. Tratar com Raimundo Campoli-na. Fone: (31) 99621-5378.

■ **TOURO NELORE** de 6 anos, procedência Caio Barra, R\$ 4.000,00. Contatar José Roberto. Fone: (31) 99721-0563.

■ **BOI** 5/8 GIR. Vendo. Tratar pelo fone: (31) 99843-5007.

■ **BEZERRAS** 3/4 HPB. Vendo. 10. Todas de inseminação. Tratar com Joãosito, Celular: (31) 99192-5255.

**ANIMAIS (Equinos)**

■ **ÉGUA COM CRIA** no pé, en-xertada de pampa. Contatar Vi-cente. Fone: (31) 3771-2273 ou (31) 98548-0299.

■ **JUMENTO PEGA** de 10 anos, R\$ 4.000,00. Contatar Vicente. Fone: (31) 3771-2273 ou (31) 98548-0299.

**DIVERSOS**

■ **CARRETA** para trator. 1,80 de largura x 2,10 comprimento x 0,80 altura. Vendo por R\$ 2.000. Santana de Pirapama. Tratar com Francisco Diniz. Fone: (31) 3773-2464 ou 99565-2464.

■ **ENGENHO** nº9. Panela 600 litros, coluna de serpentina. R\$ 9.000. Tratar com Vicente. Fones: (31) 98443-3725 ou 3771-2273.

■ **BALANÇA**. Compro uma me-cânica para pesar boi, de 1.500 a 2.000 quilos. Tratar com Ed-wardo. Fone: (31) 99206-6120.

■ **BOMBA DE DOIS** conjuntos completa. Tratar José Roberto - (031) 99721-0563, ou Laís - (31) 98719-3916.

■ **DESINTEGRADOR** com mo-tor elétrico de 7,5 cv. Tratar José Roberto - (031) 99721-0563, ou Laís - (31) 98719-3916.

■ **MOTO-BOMBA** de 10 cv a diesel sobre carreta com pneus. Tratar José Roberto - (031) 99721-0563, ou Laís - (31) 98719-3916.

■ **TUBOS** de 3' e 2', conectores e 3 canhões hidráulicos. Tratar José Roberto - (031) 99721-

**INTERNET MEGA VELOCIDADE**  
FIBRA ÓPTICA + VELOCIDADE + DEFINIÇÃO + INTERATIVIDADE

Para você que gosta de games, baixar arquivos e assistir vídeos em alta definição, entre em contato e deixe a Link7 levar essa inovação até você.

**LINK 7**  
INTERNET - REDES

Cadastre e receba as informações  
www.link7.com.br  
ou ligue para a nossa central 31 3771.1579



■ **CAVALO** marcha picada com 7 anos. Vendo. Tratar com Luciano Melo pelo WhatsApp / Fone: (31) 99803-3795.



■ **ÉGUA** marcha picada com 2 anos. Valor: R\$ 2.500. Tratar com Luciano Melo pelo WhatsApp / Fone: (31) 99803-3795.



■ **ÉGUA** marcha batida com 4 anos. Valor: R\$ 2.000. Tratar com Luciano Melo pelo WhatsApp / Fone: (31) 99803-3795.



■ **POTRA** alazá acima de baio, marcha picada, com 1 anos e meio. R\$ 2.500. Tratar com Luciano pelo WhatsApp / Fone: 99803-3795.



■ **POTRA** alazá amarela, marcha picada, com 2,3 anos. Tratar com Luciana Melo pelo WhatsApp / Fone: (31) 99803-3795.



■ **POTRA** alazá amarela, marcha picada, com 9 meses. R\$ 2.000. Tratar com Luciano Melo pelo WhatsApp / Fone: (31) 99803-3795.



■ **MINI PONEI**. Vendo. R\$ 3.500. Tratar com Adriano. Fone: (31) 98260-7473.



■ **BURRO** bom de carroça. Seis anos. Vendo por R\$ 3.500. Tratar com Adriano. Fone: (31) 98260-7473.

0563, ou Laís - (31) 98719-3916.

■ **LÂMINA** de 2 metros traseira. Tratar José Roberto - (031) 99721-0563, ou Laís - (31) 98719-3916.

■ **CHARRETE** com pneus. Tratar José Roberto - (031) 99721-0563, ou Laís - (31) 98719-3916.

■ **RODAS DE CHARETES** completas com pneus novos e câmaras novas. Parcelo em duas vezes. R\$ 700 as duas. Tratar com Marcelo. Fone: Vivo (31) 97140-4569 ou Oi (31) 98701-0048.

■ **DESINTEGRADOR** Nogueira P47 (R\$ 2.800,00) acionado por um motor elétrico monofásico de 7,5cv, (R\$ 3.000). Tratar com José Roberto: (31) 99721-0563, ou Laís: (31) 98719-3916.

■ **GRADE BALDRAN** de 12 discos, 1 lâmina traseira de 2 metros, por R\$ 3.000, o conjunto. Tratar com José Roberto: (31) 99721-0563, ou Laís: (31) 98719-3916.

**IMÓVEIS (Rurais)**

■ **SÍTIO** de 50.000 metros a 1 km da BR 040 e a 10 km de Sete Lagoas, com 2 casas, ruas calçadas, piquetes de Tifton, pista para treinamentos de equinos, 12 baias, espaço Gourmet, galpão de ração e feno. Contato: (31) 97575-6148 ou WhatsApp: (31) 99944-0663.

■ **TERRENO** de 22 mil m² na Tapera. Falar com Cristiane ou Brendes. Fone: (31) 99779-2029.

■ **SÍTIO** 5 hectares próximo a Santana de Pirapama. Córrego. Arame Liso, Energia Elétrica. Aceito carro parte do pagamento. R\$ 90 mil. Tratar com Robson. Fone: (31) 99908-0520.

**IMÓVEIS (Urbanos)**

■ **ALUGO CASA OU BARRACÃO** NOS FUNDOS (Boa Vista, Fátima e Jardim Europa). Tratar com Célia. Fone Tim: (31) 99489-1846

■ **BOA VISTA** - Casa com 2 quartos, sendo sala, copa e cozinha e área de serviço, banhei-

ro social e garagem para 4 carros. - Valor: R\$ 640 - Tel.: (31) 3773-4096 CRECI: 4749 www.jaimoveis.imb.br

■ **CANAAN** - Casa com 4 quartos, sala, cozinha, banheiro social, área de serviço e garagem para 4 carros. R\$ 1.200 - Tel.: (31) 3773-4096 CRECI: 4749 www.jaimoveis.imb.br

■ **CATARINA** - Casa com 2 quartos, sala, cozinha, 1 banheiro social, área de serviço, quintal concretado e garagem para 1 carro. - Valor: R\$ 500 - Tel.: (31) 3773-4096 CRECI: 4749 www.jaimoveis.imb.br

■ **CARMO** - Apartamento com 3 quartos, sala, cozinha com armário embutido, banheiro social, área de serviço, garagem. R\$ 1.500 com condomínio incluso - Tel.: (31) 3773-4096 CRECI: 4749 www.jaimoveis.imb.br

■ **CDI II** - Casa com 2 quartos, banheiro social, sala, cozinha, área de serviço, quarto externo e garagem - R\$ 600 - Tel.: (31) 3773-4096 CRECI: 4749 www.jaimoveis.imb.br

■ **DANTE LANZA** - Apartamento com 2 quartos, 2 banheiros sociais, sala, copa, 1 cozinha, varanda e garagem para carro. R\$ 750 (Incluso condomínio) - Tel.: (31) 3773-4096 CRECI: 4749 www.jaimoveis.imb.br

**ORDENHADEIRA**

■ **ORDENHA** de dois conjuntos completa. Tratar José Roberto - (031) 99721-0563, ou Laís - (31) 98719-3916.

■ **ORDENHA** Milkparts. Modelo MP330, semi nova, com dois conjuntos e lavador automático do sistema. Tratar com Murilo. Fone: (31) 99738-1398.

**TRATOR**

■ **TRATOR MINEIRÃO** (DEVIZ DM-55). Ótimo para puxar implementos. Não tem hidráulico. Preço: R\$ 12.000. Tratar com Waldir Botelho. Fone: (31) 99121-9424 ou 99696-3011.

**TANQUES**

■ **TANQUE** DE 1.000 litros com refrigeração. Tratar José Roberto - (031) 99721-0563, ou Laís - (31) 98719-3916.

\$\$\$ BALCÃO DE NEGÓCIOS \$\$\$

QUERO VENDER ( ), COMPRAR ( ):

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

■ **VALOR** (\$): \_\_\_\_\_

■ **TRATAR COM**: \_\_\_\_\_

■ **FONES**: \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_

Os classificados são grátis para os associados da Cooperse (pessoas físicas). Para anunciar preencha o formulário acima e entregue na Diretoria da Cooperse. O texto também podem ser enviado através do e-mail: marcelo.cooperando@gmail.com.

Para sair na próxima edição, que circulará dia 15 (junto com a folha de pagamento da COOPERSE), o anúncio deve chegar até o próximo dia 9. Aqueles que tiverem valores terão preferência para publicação.

Essa digital é única

Essa, dá infinitas possibilidades de comunicar

digital graph

A gente faz o que gosta: esse é o nosso diferencial. Da criação à impressão você deixa que a gente faz pra você.

Banner, cartão, cartão de visita, crachá, carcapio, impressão colorida em A3, adesivo, adesivo para vitrine, placas, plotter de recorte e impressão de projeto em Auto Cad (31) 3771-4012 - digital.graph@hotmail.com

■ **TANQUE ETHSCHEID** 1.000 litros trifásico. Vendo por R\$ 7.000 ou troco por gado. Tratar pelos fones: (31) 99509-8884 ou 99973-9508.

**VEÍCULOS**

■ **CAMINHONETE NISSAN FRONTIER** 2011 prata, seis marchas, 4x4, diesel, completa. Tratar com Luiz Carlos. Fones: (31) 99986-1728 (Vivo), ou (31) 98639-7707 (Oi).

■ **CAMINHONETE SAVERO** 2011 vermelha, conservada. Troco por gado de corte. Tratar com Eduardo. Fone: (31) 98434-4135.

■ **CELTA 1.0 LT - COMPLETO** - PRATA - 15/15 - UNICO DONO. www.marcinhoveiculos.com.br. Fone: (31) 3772-1166.

■ **FOX 1.6 G2 - COMPLETO** - PRETO - 12/13. www.marcinhoveiculos.com.br. Fone: (31) 3772-1166.

■ **GRAN SIENA ATTRACTIVE** 1.4 - COMPLETO - BRANCO - 13/13 - UNICO DONO. www.

marcinhoveiculos.com.br. Fone: (31) 3772-1166.

■ **ESCORT GL WAGON 1.8 - COMPLETO - BEGE - 99/00 - UNICO DONO.** www.marcinhoveiculos.com.br. Fone: (31) 3772-1166.

■ **SANDERO STEPWAY 1.6 - COMPLETO - PRATA - 17/17 - 9.600KM RODADOS.** www.marcinhoveiculos.com.br. Fone: (31) 3772-1166.

**VOLUMOSOS**

■ **SILAGEM DE MILHO - PIVÔ.** Vendo. Perto de Jequitibá. Bebedouro. Tratar com Diniz pelos fones: (31) 99508-5388 e 99734-1346, ou Luiz, pelo fone: (31) 99508-5388.

■ **SILAGEM DE MILHO.** Pivô Central. Fazenda Gineta. Tratar com João Luiz. Fone: (31) 99975-7686.

■ **CANAVIAL** na região de Carvalho de Almeida. Tratar com Leonardo Cristelli. Fone: (31) 99204-3422.

**Financiamos em até 18 x sem entrada**

**MOBILIADORA CRISTELLI**

**Para Sete Lagoas e região FRETE GRÁTIS**

**Tudo em móveis para seu lar**

Rua Teófilo Otoni, 1.116 - Fone: (31) 3771-9335

## SENAR MINAS

# O Senar Minas possui mais de 300 cursos para o produtor rural

■ A gerente do escritório regional do Senar Minas de Sete Lagoas é Ciane Aparecida



Quem está na frente do escritório regional do Senar Minas de Sete Lagoas é a zootecnista Ciane Aparecida Pereira. Natural de Belo Horizonte, é formada em zootecnia, pela Universidade Federal de Viçosa. Conta que ficou por sete anos como gerente do escritório do Senar de Araçuaí. Morando aqui há quase dois anos, disse que existem diferenças, se comparado à cidade ao Vale do Jequitinhonha. Além do ritmo e jeito do povo, em Sete Lagoas tem excelente estrutura de atendimento e serviços: supermercados, hospitais, bancos.

Através das solicitações de cursos do Senar para a região, Ciane Aparecida observa que muitas pessoas estão voltando para o interior e buscando alguma alternativa para ganhar dinheiro, agregando valor ao que já é produzido nas propriedades rurais. Acredita que um dos motivos é a atual crise que o Brasil está passando: “Cursos de doces. O orgânico também está crescendo muito. Em breve vamos dar um primeiro curso de abate de aves caipiras”, diz.

**CURSOS GRATUITOS** - O Senar Minas oferece cursos e programas gratuitos para o produtor, na formação Profissional Rural e na Promoção Social. O dinheiro vem de parte dos impostos cobrados nas comercializações do meio rural. São mais de 300 nas áreas de agricultura, pecuária, agroindústria, atividades agrossilvipastoris, atividades relativas à prestação de serviços, silvicultura, extrativismo, aquicultura, alimentação e nutrição, apoio às comunidades rurais, artesanatos e saúde.

O Senar tem dez escritórios regionais. O escritório local do Senar de Sete Lagoas trabalha em parceria com 30 entidades conveniadas, a maioria Sindicatos Rurais, que abrangem uma região de 107 municípios. Para solicitar um dos cursos, o interessado em participar, desde que tenha uma forma de vínculo com o meio rural, pode entrar em contato com uma entidade conveniada. No caso de Sete Lagoas, a mobilizadora dos cursos é a agrônoma da Coopersete, Tatiane Cristelli – Fone: (31) 99338-5936.

## ANIVERSARIANTES DA COOPERSETE

### ASSOCIADOS

15 AGOSTO  
João Henrique Flister  
...  
16 AGOSTO  
Frederico Tavares  
...  
18 AGOSTO  
José Oberdan Vasconcelos Reis  
...  
21 AGOSTO  
André Fabrício Ferreira de Paula  
Huguette Emilienne Françoise  
Collin de Noronha Guarani  
...  
24 AGOSTO  
Edimilson Lourenço de Freitas  
...  
04 SETEMBRO  
Luiz Antônio do Amaral  
Sávio Augusto Dias de Oliveira  
...  
06 SETEMBRO  
José Luiz Alves da Silva  
...  
10 SETEMBRO  
Benjamin José Calab  
Nelito Castro Martins Figueiredo  
...  
11 SETEMBRO  
Wagner Munaier e Silva  
...  
13 SETEMBRO  
Sérgio França Leão  
...

### FUNCIONÁRIOS

20 AGOSTO  
Helena das Graças Lopes  
...  
21 AGOSTO  
Luciano Ferreira de Oliveira  
...  
25 AGOSTO  
Valtenci José da Silva  
...  
26 AGOSTO  
Eliana Correia Lima  
...  
27 AGOSTO  
Nathália Gabriela Theodoro  
...  
09 SETEMBRO  
Eva Ingrid Guimarães  
Luiz Fernando Gomes Gonçalves  
Waléria Maria Cunha Fernandes  
...  
14 SETEMBRO  
Priscila Gonçalves de Matos  
...



■ Waléria, em 09/09



■ Sérgio, em 13/09



■ Nathália, em 27/08

**Pedimos aos associados e funcionários da Coopersete para enviarem uma foto pessoal, quando da data do seu aniversário. Vai ser publicada na coluna.**

## Curso de Doces, realizado no município de Funilândia, entre os dias 16 e 20 de julho. A instrutora foi Rosângela



## Curso de Doma Racional de Equídeos, realizado em Fortuna de Minas, de 26 a 30 de junho de 2018. Instrutor Danilo Corrêa Andrade



# Creme de Milho

## MODO DE FAZER

No liquidificador, bata o milho com o leite SETE e reserve. Em uma panela, aqueça a manteiga SETE, junte a cebola e refogue um pouco. Adicione a farinha de trigo e mexa rapidamente. Deixe dourar e misture o milho batido com o leite ao caldo. Mexa até dissolvê-lo completamente e cozinhe por cerca de 10 minutos, até obter uma consistência cremosa. Acrescente o creme de leite, mexa e desligue o fogo.



## INGREDIENTES

1 lata de milho; 1 e 1/2 xícara (chá) de leite SETE; 1 colher (sopa) de manteiga SETE; 1 cebola média ralada; 1 tablete de caldo de legumes; 1 lata de creme de leite; 2 colheres (sopa) de farinha de trigo



Fale com a COOPERSETE

- ARMAZÉM GERAL 1 3779-2370
- Central de Compras 3779-2384 / 98205-6610  
centraldecompras@cooperse.com.br
- Compras externas 3779-2372 / 98634-6513  
compras1@cooperse.com.br  
compras2@cooperse.com.br
- Compras (FAX) 3779-2382
- Marketing 3779-2372  
marketing@cooperse.com.br
- Vestuário 3779-2374
- Farmácia 3779-2375 / 3779-2385 / 3779-2373
- Agrônomos e Veterinários 3779-2375 / 3779-2385 / 3779-2373
- Vendas e Assistência em Ordenhas 98634-6511 / 98634-6518
- Selaria 3779-2376
- Ração e Insumos 3779-2378 / 3779-2386 / 99804-3800  
racoes@cooperse.com.br
- ARMAZÉM 3 3779-2379 / 98269-3081  
vendas@cooperse.com.br
- Contabilidade 3779-2361 / 3779-2362 / 98634-6510  
contabilidade@cooperse.com.br
- Departamento Fiscal 3779-2363 / 98634-6510  
fiscal@cooperse.com.br
- Departamento Pessoal 3779-2365 / 98634-6510  
rh@cooperse.com.br
- Departamento de Cooperado 3779-2366 / 3779-2357 / 98634-6510  
cooperado@cooperse.com.br
- Departamento Jurídico 3779-2364  
juridico@cooperse.com.br
- Diretoria 3779-2350 / 8634-6515 / (FAX) 3779-2351  
diretoria@cooperse.com.br
- Tesouraria 3779-2356 / 3779-2358 / 98634-6510  
financeiro@cooperse.com.br
- Laticínio 3776-2194 / 98269-2899  
Vendas 3773-2899 / 98525-9310  
fabrica@cooperse.com.br
- Posto Combustível 98634-6511 / 3779-2380  
t.i.@cooperse.com.br
- JORNAL COOPERANDO 99901-2327  
marcelo@cooperando.agr.br

**FIM DE SEMANA é pra você.**  
Alugue um carro e curta uma viagem com os amigos.

**Tarifa Promocional em 10x sem juros**

Em Sete Lagoas: Av. Coronel Altino França, 360 Tel: (31) 3771-9799

**Localiza** Vai com você

Reservas 24h: 0800 979 2000 www.localiza.com

**Transporte de Carga Viva**  
com qualidade e segurança

Marcos Bueri  
31 99997-2379

**Utilize**  
Marcas ® Patentes

(31) 3771-8085 / 3774-0105  
www.utilizeconsultoria.com.br

**RAILOC**  
Andaimos Escoramentos Máquinas  
3774-1818

IMPRESSO

ENDEREÇAMENTO



Rua Ulises Vasconcelos, 18  
35.700-030 . Sete Lagoas . MG

# www.cooperando.agr.br

